



Themen

Mit System zum Erfolg

Wie Sie durch gute Gewohnheiten und Standards mehr Kunden erreichen
Wie Sie Ihren Erfolg automatisieren

So entwickeln Sie Ihren Vertrieb

Wie Sie Ihre Vertriebsabläufe durch Standards systematisieren
Wie Sie nachhaltig mehr verkaufen

SPECIAL: Entwicklungstage® auf der Insel Rügen sowie auf der Zugspitze in 3.000 m Höhe

Veröffentlichungen



Kurzbiographie

Wie können Sie Kunden systematisch gewinnen? Wie können Sie Kunden systematisch ausbauen? Wie empfehlen Sie Kunden systematisch weiter? Steffen Ritter beschäftigt sich seit knapp 20 Jahren mit diesen drei Fragen.

Geben Sie durch einfache Systeme Ihrer Verkaufsarbeit neuen und vor allem nachhaltigen Schwung. Nutzen Sie die Kraft systematischen Vertriebs als Katalysator Ihrer Ergebnisse. Lassen Sie sich inspirieren von vielfältigen, teilweise verblüffend einfachen Ideen rund um Ihre Kundenarbeit! Steffen Ritter führt Sie »Mit System zum Erfolg!«

Steffen Ritter, geboren 1968 in Sangerhausen (Harz) ist Gründer und Leiter, Ideengeber und Vordenker des Institut Ritter. Nach erfolgreichem Pädagogikstudium gründete er bereits 1992 sein Unternehmen.

Steffen Ritter ist mehrfacher Buchautor und gibt seit 1999 einmal im Quartal die Zeitschrift Unternehmer-Ass heraus, welche sich ausschließlich der unternehmerischen Entwicklung im Vertrieb widmet. Seit Ende der 1990er Jahre ist Steffen Ritter regelmäßig gebuchter Referent auf Tagungen von Unternehmensverbänden und Firmen verschiedener Branchen sowie renommierter Finanzdienstleister, Versicherer und Banken. Insbesondere in den Themen »Mit System zum Erfolg« und »So entwickeln Sie Ihren Vertrieb« begeistert und motiviert er selbst langjährig erfahrene, etablierte Mitarbeiter und Selbständige.

Seit 2005 leitet Steffen Ritter die offenen und firmeninternen »Entwicklungstage®« auf der Insel Rügen sowie auf der Zugspitze, in denen er in seiner sympathischen und zugleich aufrüttelnden Art nachhaltig wirksame Wachstumsimpulse setzt.

Referenzen und Kundenstimmen

»Eines der wenigen Seminare auf dem Markt, bei dem sich jede Minute gelohnt hat.« *Hans-Peter Friedrich, Seligenstadt*

»Selten war ein Training für mich und mein Unternehmen so praxisnah und augenöffnend wie dieses.« *Thomas Frieling, Celle*

»Die Entwicklungstage sind für jeden empfehlenswert! In entspannter Umgebung, jenseits des Alltags mit professioneller Unterstützung über die Entwicklung der eigenen Persönlichkeit und seiner Arbeit nachdenken - besser geht es nicht.« *Uwe Daßler, Potsdam*

Auszeichnungen und Pressestimmen

»Das durchgängige Beispiel ... macht die Umsetzung ... besonders gut nachvollziehbar. Dabei wird rasch deutlich, dass die Schrittfolge auch leicht auf Unternehmen anderer Branchen übertragen werden kann, etwa Consultants, Steuerberater und auch Handwerksbetriebe.«
www.gvi2.tiware.net, Geld und Verbraucher Verlags-GmbH, 23.10.2008

Der tägliche Infodienst www.ritterblog.de wurde im November 2009 vom Gabler Verlag zur Internetseite des Monats gekürt.